

Vendite organizzate. Flussi efficienti. Performance migliori.

Scopri come definire e organizzare i processi di vendita, utilizzando software e metodi che migliorano le azioni quotidiane e le performance commerciali.



COS'È LA DPV

La DPV è un insieme di servizi e tecnologie dedicate al mondo delle vendite, dal primo contatto con i prospect al continuo coinvolgimento dei clienti storici.

E' stata creata per migliorare i flussi di lavoro delle aziende con il fine di ottimizzare tempi, costi e qualità.

Planet vuole portare queste nuove possibilità alle aziende che puntano al miglioramento, tramite consulenze semplici e attività ben definite.

I servizi della DPV.

Abbiamo studiato, insieme agli uffici commerciali, tutti quegli aspetti quotidiani che in un sistema non automatizzato rendono complessa la gestione del cliente e la relativa documentazione aziendale a corredo di esso.

Da questo studio, sono emersi alcuni aspetti critici:

- la quantità di informazioni generate da ogni vendita è enorme, spesso difficile da organizzare;
- per ogni vendita, ci sono molte figure aziendali coinvolte e ognuno contribuisce con la propria parte;
- è spesso difficile avere un quadro completo dell'andamento delle vendite;
- le informazioni relative alla vendita restano a disposizione del singolo commerciale, che deve continuamente condividere il suo andamento con la sua direzione;
- molti aspetti commerciali vengono gestiti manualmente.

Planet, assieme ai suoi partner, ha strutturato la DPV in modo da aiutare le aziende che quotidianamente incontrano queste difficoltà.

CONSULENZA MIRATA

Scopri le opportunità date dal digitale e ottieni consigli preziosi per il tuo lavoro.

Grazie ad una consulenza mirata, i nostri clienti scoprono nuovi sistemi e metodi che generano grandi opportunità.

Pianificando dei semplici workshop è possibile:

- analizzare i flussi di lavoro attuali ed evidenziare i punti di potenziale miglioramento;
- scoprire nuovi strumenti operativi per aiutare i venditori e il supporto alle vendite;
- scoprire come impostare un sistema che permetta ai venditori di accedere alle informazioni giuste e in poco tempo;
- implementare software specifici per velocizzare la gestione di queste informazioni e la reportistica.



SCELTA DEL FORNITORE

Trova partner affidabili e inizia a collaborare da subito.

Collaboriamo con partner di alto livello che nel corso degli anni hanno sempre dimostrato di aver mantenuto livelli di servizio elevati.

I nostri clienti riducono al minimo il tempo utilizzato per cercare nuovi partner o infrastrutture software. Sanno, in aggiunta, di poter contare sulla garanzia di una collaborazione solida e continuativa.

Planet si posiziona in modo imparziale tra il partner e il cliente, così da mediare il rapporto e portare i progetti a termine con risultati certi.



SOFTWARE SPECIFICI

**Utilizza
procedure
e soluzioni
software che
migliorano i
flussi di lavoro.**

La tecnologia digitale permette di impostare procedure e implementare soluzioni software che possono automatizzare, controllare e velocizzare i processi lavorativi manuali e ripetitivi.

Tra i software specifici troviamo: CRM, ERP gestionali, CPQ per configuratori e offerte, PIM per gestire le informazioni di prodotto, DAM per organizzare la documentazione e software custom verticalizzabili su uffici specifici.

Tramite l'utilizzo di questi software, implementati con il supporto dei nostri partner, è possibile snellire le attività e portare la gestione commerciale a un nuovo livello.



FORMAZIONE DEDICATA

**Acquisisci
competenze e
impara nuove
modalità
operative.**

Per tutti quei clienti che desiderano internalizzare le competenze e le attività, è possibile organizzare sessioni di formazione dedicata.

Tra i vari corsi sono disponibili:

- project planning;
- definizione dei flussi di processo;
- presentazioni e public speaking;
- comunicazione.



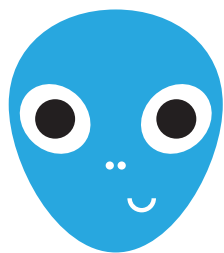
PERCHÉ PLANET

Crediamo nel digitale.

Crediamo che le aziende manifatturiere italiane possano fare la differenza nei mercati internazionali grazie alle opportunità date dagli strumenti digitali.

Per questo cerchiamo di aiutarle, diffondendo le nostre competenze negli uffici di chi come noi ci crede fino in fondo.





planet

**DIGITAL ACTION
FOR BUSINESS REACTION**

Vuoi approfondire questi argomenti?
Contatta Planet oggi stesso!
Saremo felici di aiutarti.



meet@planetdigital.it
+39 328 0099227
planetdigital.it